

LE SALON DE L'ENTREPRISE EN NORMANDIE

ORGANISÉ PAR LES CHAMBRES DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE

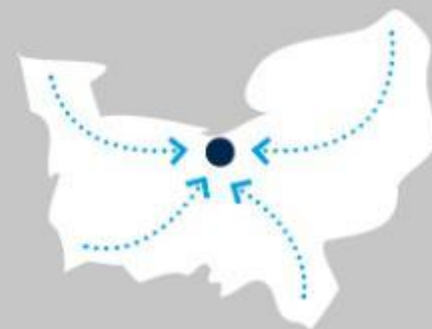
Salon
PLANÈTE CRÉA
10^{ème} ÉDITION



7 et 8
décembre
2016

CAEN
PARC EXPO

www.planetecrea.com



un événement des

 CCI NORMANDIE

CRÉATEURS D'ENTREPRISE : TOUTES LES ÉTAPES D'UN FINANCEMENT RÉUSSI

SOMMAIRE

- L'accompagnement
- Les cautions et garanties
- Les prêts d'honneurs
- L'intermédiation bancaire
- Les critères d'appréciation du projet par la banque

DES PROFESSIONNELS POUR VOUS GUIDER

- Benoît LAZZARO – Normandie Active
- Amaryne ROUGEREAU CANU – Initiative Normandie
- Nicolas RAULET – Caisse d'Épargne Normandie

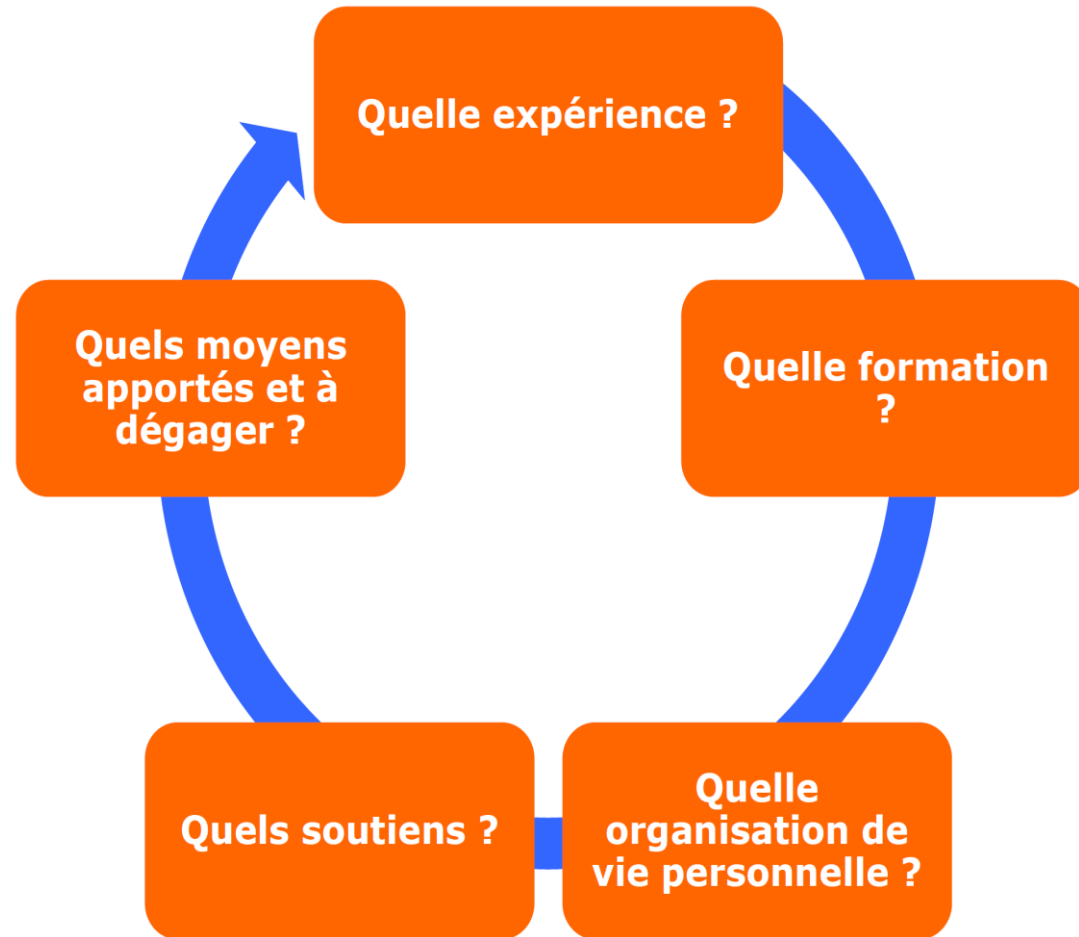
L'ACCOMPAGNEMENT

■ Objectifs

- Valider son idée
- Présenter un projet crédible aux financeurs

« On n'a jamais deux fois l'occasion de faire une première bonne impression »

AVANT DE SE LANCER



LES ÉTAPES DE L'ACCOMPAGNEMENT

1. LE CREATEUR

2. DEFINITION DE L'ACTIVITE

3. L'ETUDE DE MARCHÉ

4. DIAGNOSTIC ET STRATEGIE COMMERCIALE

5. L'ETUDE DES MOYENS A METTRE EN ŒUVRE

6. CHOIX DE LA STRUCTURE JURIDIQUE

7. RECHERCHE DE FINANCEMENTS

LES CAUTIONS ET GARANTIES

- Cautions et Nantissements
 - La caution personnelle vous engage
 - Le nantissement de fond de commerce
- Les garanties
 - Pourquoi une garantie ?
 - Les avantages d'une garantie
 - Les principaux organismes

NORMANDIE ACTIVE

- Association Loi 1901, membre du réseau France Active
- Accompagne les créateurs/repreneurs dans leur recherche de financement
 - Expertise du projet et de sa viabilité économique
 - Mobilisation des différentes aides possibles
 - Obtention d'un crédit bancaire dans de bonnes conditions.

NOS GARANTIES SUR EMPRUNTS BANCAIRES

- **France Active Garantie (FAG)**
 - Pour les personnes qui créent leur propre emploi
 - Tous les secteurs d'activité
 - Plafond de garantie : 65% dans la limite de 45 000 €
 - Limite le recours aux cautions personnelles à 50%
- **Le Fonds de Garantie à l'Initiative des Femmes (FGIF)**
 - Pour toute femme qui crée son entreprise
 - Tous les secteurs d'activité
 - Plafond de garantie : 70% dans la limite de 45 000 €
 - Pas de recours aux cautions personnelles

INITIATIVE NORMANDIE

- Association Loi 1901, membre du réseau Initiative France
- Coordination régionale des 10 plateformes Normandes
- Financement de la création, de la reprise et de la croissance des entreprises

LES PRÊTS D'HONNEUR

- Pourquoi un prêt d'honneur ?
 - Renforcer les fonds propres d'un porteur de projet
 - Faciliter l'accès au crédit bancaire
- Le Prêt d'honneur Initiative
 - Prêt personnel à taux zéro, sans garantie personnelle
 - Jusqu'à 30 000 € sur une durée de 2 à 5 ans avec un éventuel différé de 6 mois
 - Création, reprise ou croissance
 - 7 500 € de prêt moyen en 2015

LES PRÊTS D'HONNEUR

- Le Prêt d'honneur Innovation
 - Prêt personnel à taux zéro, sans garantie
 - Jusqu'à 50 000 € sur une durée de 2 à 5 ans avec un éventuel différé de 12 mois
 - Projets innovants
 - Amorçage, création, développement

INTERMÉDIATION BANCAIRE

Quel est le rôle de l'accompagnateur vis-à-vis de la banque ?

- S'assurer que créateur et banquier se comprennent bien
 - Partage de l'expertise du projet avec la banque
- Vérifier les conditions d'accès au crédit bancaire
 - Limiter le recours aux cautions personnelles
 - En proposant de les remplacer au moins partiellement par une caution institutionnelle
- Favoriser la mise en place d'un partenariat durable avec le banquier

LES CRITÈRES D'APPRÉCIATION DU PROJET PAR LA BANQUE

- Le porteur de projet
 - Environnement personnel et familial
 - Stratégie et motivations
 - Parcours professionnel
 - Aptitudes et expériences
 - Connaissance du métier et environnement économique
 - Capacités d'adaptation

LES CRITÈRES D'APPRÉCIATION DU PROJET PAR LA BANQUE

- Le projet économique
 - Identification du marché concerné
 - Présentation du projet professionnel
 - Emplacement
 - Clientèle ciblée
 - Offre de produits, originalité , gamme de prix
 - Concurrence
 - Développement envisagé
 - Modes d'exploitation: effectif, horaires
 - Qualité de l'approche marketing

LES CRITÈRES D'APPRÉCIATION DU PROJET PAR LA BANQUE

- Montage financier
 - Apport personnel et réserve hors projet
 - Plan de financement complet
 - Compte de résultat prévisionnel à 3 ans
 - Performance et rentabilité de l'affaire
 - Capacité de remboursement et d'endettement
 - Revenu global disponible
 - Les garanties envisageables

UN FINANCEMENT EN FONCTION DES BESOINS

Deux grands types de besoins

Besoins
Moyen/Long Terme

Investissement

- Fonds de commerce
- Frais d'acquisition
- Travaux d'agencement
- Matériel et outillage

Besoins Court Terme

Besoins d'exploitation

- Trésorerie de départ

Les principales ressources

Fonds propres

Financements des investissements
prêt, crédit-bail, LOA/LLD

Fonds propres

Financements à court terme :
facilité de caisse, affacturage

Total des besoins = Total des ressources

SYNTHÈSE DES ÉLÉMENTS QUI PERMETTENT DE FINANCER UN PROJET

- Une sérieuse évaluation du projet
 - Adéquation homme-femme/projet
 - Cohérence globale du projet
- Se faire accompagner et conseiller dans les diverses étapes (économiques, juridiques, comptables, etc.).
 - Le taux de pérennité des entreprises à leur 3^{ème} année est de 83% pour les entreprises accompagnées contre 66% pour la moyenne nationale (source INSEE)
- Un business plan et un dossier de financement complet
 - Un plan de financement solide et réaliste

QUELQUES RECOMMANDATIONS

- Faire une présentation complète argumentée et documentée
- Prévoir des délais suffisants pour concrétiser son projet.
- Disposer de moyens suffisants et de solutions de rechange pour faire face aux imprévus .

MERCI POUR VOTRE PARTICIPATION ET
RENDEZ-VOUS SUR LES STANDS POUR
POURSUIVRE LES ÉCHANGES



www.planetecrea.com